

Waar moet je aan denken als je voor jezelf begint

De wereld verandert snel. Dat komt door internet. Dat internet nu door de pandemie explodeert is al geen verrassing meer. Het gaat alleen een hele stap verder. Daar moet je rekening mee houden als je voor jezelf wilt beginnen.

Veel bedrijven werken nog op een traditionele wijze. Dit betekent dat er in de keten veel schakels zitten en de risico's worden door de hele keten verlegd van de ene naar de andere schakel. Als je voor jezelf wilt beginnen, is het verstandig geen onderdeel van een lange keten te zijn.

De grootste bedrijven in de wereld nemen zelf geen risico. Dat heeft vooral met internet te maken.

- Amazon – verkoopt andermans producten
- Ebay – verkoopt ook andermans producten
- Alibaba – heeft geen producten op voorraad
- Booking.com – bezit geen hotels
- Facebook – maakt zelf geen content
- Über – heeft zelf geen taxis
- Independer – verkoopt zelf geen enkele verzekering

Wat kun jij hiervan leren? De huidige pandemie heeft ons geleerd, dat niets meer zeker is. Heel veel mensen zijn dan ook op zoek naar een tweede inkomen. Als je wilt ondernemen is het ook fijn als je dat naast je bestaande activiteiten zonder risico kunt opbouwen.

Voorbeelden van een passief inkomen zijn:

- Dividend over aandelen
- Royalty's van een boek dat je eerder hebt geschreven of song die je eerder gezongen hebt
- Huurinkomsten
- Commissie over producten van anderen (affiliate-marketing)
- Geld dat je met advertenties verdient

Internet en vooral social media is waar alle mensen dagelijks actief zijn. Mensen geven veel geld uit op het internet. Het is de bank van de wereld geworden. Als jij geld op internet kunt uitgeven, kun je het ook omdraaien en er zelf geld mee gaan verdienen.

Waar mensen op dit moment verreweg het meeste geld aan uitgeven op internet is:

- Gezondheid (health)
- Rijkdom (wealth)
- Geluk (happiness)

Wil je ook een tweede inkomen met een grote kans van slagen opbouwen, dan is het verstandig om uit de drie genoemde niches te kiezen.

Belangrijk is, welk probleem kun jij nu voor de ander oplossen? Denk niet te ingewikkeld. Als een ander het kan, waarom jij dan niet.

De meeste mensen vinden gezondheid en geluk het belangrijkste wat er is. Met Enthusiastic Lifestyle zitten we in de markt van gezondheid en geluk. Omdat veel mensen zonder risico willen ondernemen, kunnen wij ze juist helpen. Wij hebben geleerd van de grootste bedrijven in de wereld.

Wij hebben een eenvoudig businessmodel waarmee we een gebruikersnetwerk opbouwen. We doen dat met gezonde producten van een ander bedrijf. We hebben geen product- of voorraadrisico. Via internet en vooral via social media bereiken we onze doelgroepen. Die willen gezondheid en geluk. Wij kunnen jou ook leren hoe je een extra of volledig inkomen opbouwt naast je huidige activiteiten.

Ben jij benieuwd hoe wij laagdrempelig ondernemen? Maak dan gewoon een vrijblijvende virtuele koffieafspraak (www.enthusiasticlifestyle.nl/contact). Het werken aan je tweede inkomen past vooral in de huidige tijd.



Hartelijke groet – Monique en Wim Kieftenbeld
www.enthusiasticlifestyle.nl