



growgo

Social sales

Providing value by selling social



growgo

Hey! Wij zijn growgo. Wij helpen **sales** en **recruitment** teams met het leggen van waardevolle **connecties**. Zo zijn zij continu in contact met hun ideale doelgroep en bouwen zij een **netwerk** voor het leven.



Sales

Jouw persoonlijke social selling strategie voor het aantrekken van nieuwe klanten. Dagelijks breiden we het netwerk uit met relevante profielen, gaan we de interactie aan door het tonen van interesse en bouwen we aan jouw online autoriteit door het delen van relevante content.

Naast de enorme tijdsbesparing zorgt de combinatie van deze elementen voor een sterke synergie. Hierdoor sta jij dagelijks in contact met potentiële klanten.

In het kort:

Dagelijks contact

Gevulde pipeline

Gigantisch netwerk



De ultieme synergie

1. Netwerk uitbreiden

Op basis van een zeer specifieke doelgroep breiden we jouw netwerk uit. Maandelijks versturen wij 400 tot 500 connectieverzoeken, zodat jij je omringt met de juiste personen.

Een super relevante doelgroep is de sleutel tot een succesvolle campagne. Om dit te realiseren maken wij gebruik van premium tooling of input uit LinkedIn-groepen, evenementen of interactie op specifieke posts.

1.164 connecties

Sorteren op: Onlangs toegevoegd ▾ Zoeken met filters

	Anja Hendriks Hoofd inkoop - Sportwereld Connectie gemaakt 40 minuten geleden	Bericht ...
	Kevin de Wagen Inkoper - Fitco Connectie gemaakt 58 minuten geleden	Bericht ...
	Suzanne Klaver Inkoper - Fit & Health Connectie gemaakt 2 uur geleden	Bericht ...
	Kelly Bakkers Inkoper - Expert Sport B.V. Connectie gemaakt 4 uur geleden	Bericht ...
	Hans de Groot Hoofd inkoop - GymWorld Connectie gemaakt 4 uur geleden	Bericht ...
	Julia Knopper Inkoper - Soccer & More Connectie gemaakt 5 uur geleden	Bericht ...



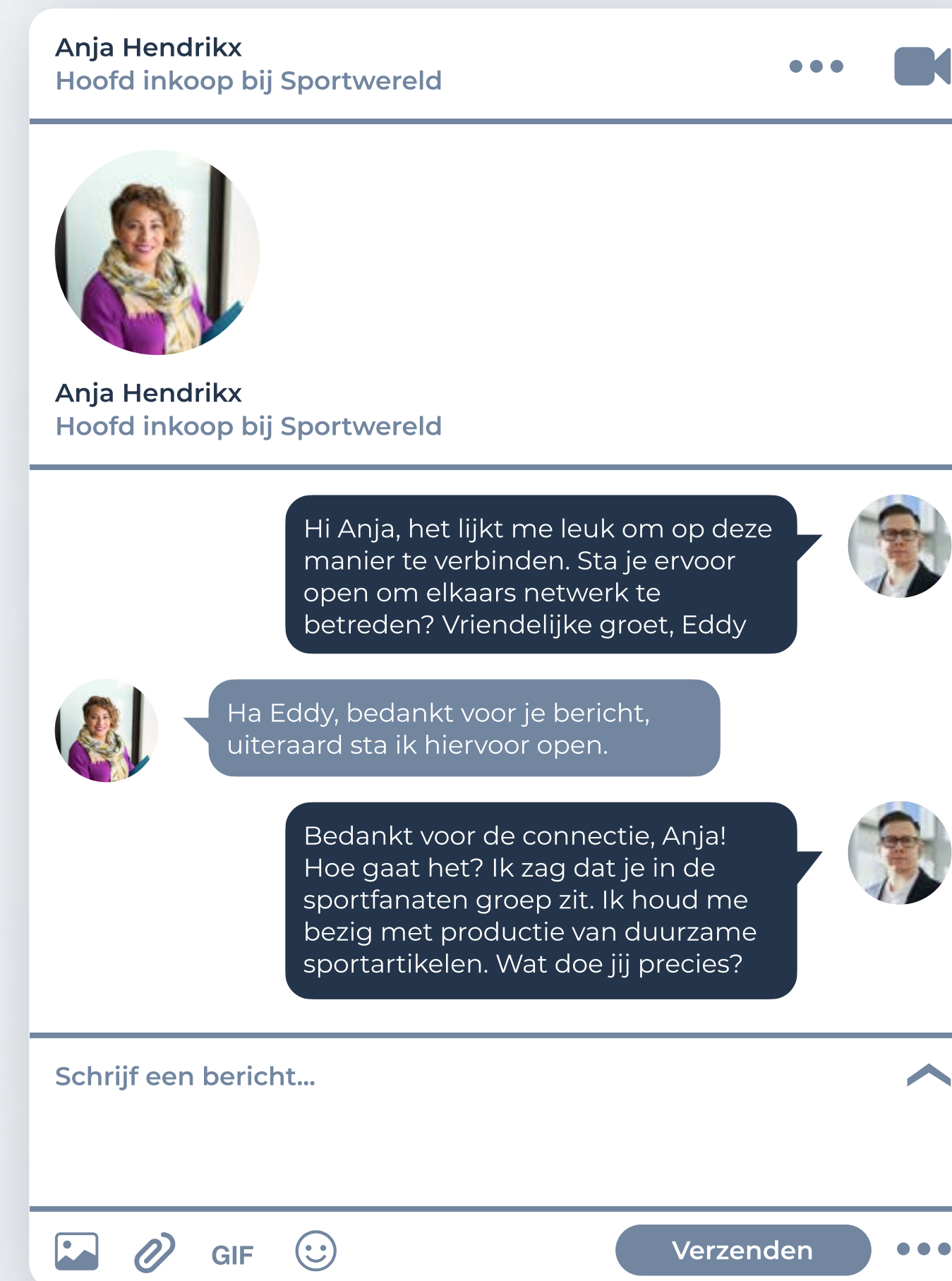
De ultieme synergie

2. Interesse tonen

Nieuwe connecties moet je leren kennen. Zij zitten niet te wachten op een koude pitch.

Onze tooling stuurt op het opbouwen van vertrouwen en vermijdt altijd een geforceerd gevoel. We gaan de interactie aan door het stellen van een vraag uit interesse.

Reactie op jouw bericht? Dan kan je zelf het inhoudelijke gesprek aangaan. Wanneer een nieuwe connectie niet reageert dan volgen wij deze op met twee opvolgende berichten.





De ultieme synergie

3. Autoriteit opbouwen

Het opbouwen van jouw online autoriteit vergroot de kans van slagen enorm. Kijk eens naar jouw situatie. Je doet toch liever met iemand zaken waarbij je zeker weet dat deze persoon expert is in wat hij of zij doet?

Wij bouwen jouw autoriteit op door het wekelijks delen van relevante content. Hiervoor gebruiken wij recente onderzoeken of artikelen over tips, trends en interessante ontwikkelingen in de markt.

Daarnaast stimuleren wij het bereik van jouw bericht door geautomatiseerde like groepen. Ja, wij kennen het algoritme van LinkedIn!

Eddy Spiegel
Helpt sportend Nederland bij te dragen aan een duurzame samenleving

Duurzaamheid en circulariteit zijn onderwerpen die steeds meer terugkomen, zo ook in de sportsector. Artikelen die gerecycled kunnen worden zijn bij steeds meer sporters in trek. Wat duurzaamheid en recycling op het gebied van sportartikelen betekent en hoe het toegepast wordt lees je in dit artikel.

#runners #duurzaamheid #recycling

Hoe staat de sportwereld ervoor op het gebied van recycling?
runners.com · Leestijd: 3 min.

34

Interessant Commentaar Delen Versturen



Fases naar succes

Opstartfase

Binnen twee weken wordt de strategie bepaald en de campagne opgezet.

A/B testfase

In de eerste maand worden twee verschillende benaderingen getest met als doel de best presterende benadering vast te stellen.

Optimalisatiefase

Dagelijks worden er connectieverzoeken verstuurd, nieuwe connecties opgevolgd en optimaliseren wij de campagne continu op basis van de beschikbare data en jouw ervaringen.



growcoach

Groeien doe je niet alleen. Jouw persoonlijke growcoach helpt jou de juiste strategie te kiezen, hier uitvoering aan te geven, én continu te optimaliseren.

Denk hierbij aan korte lijnen, maandelijkse evaluatiemomenten en tussentijdse sparringsessies.

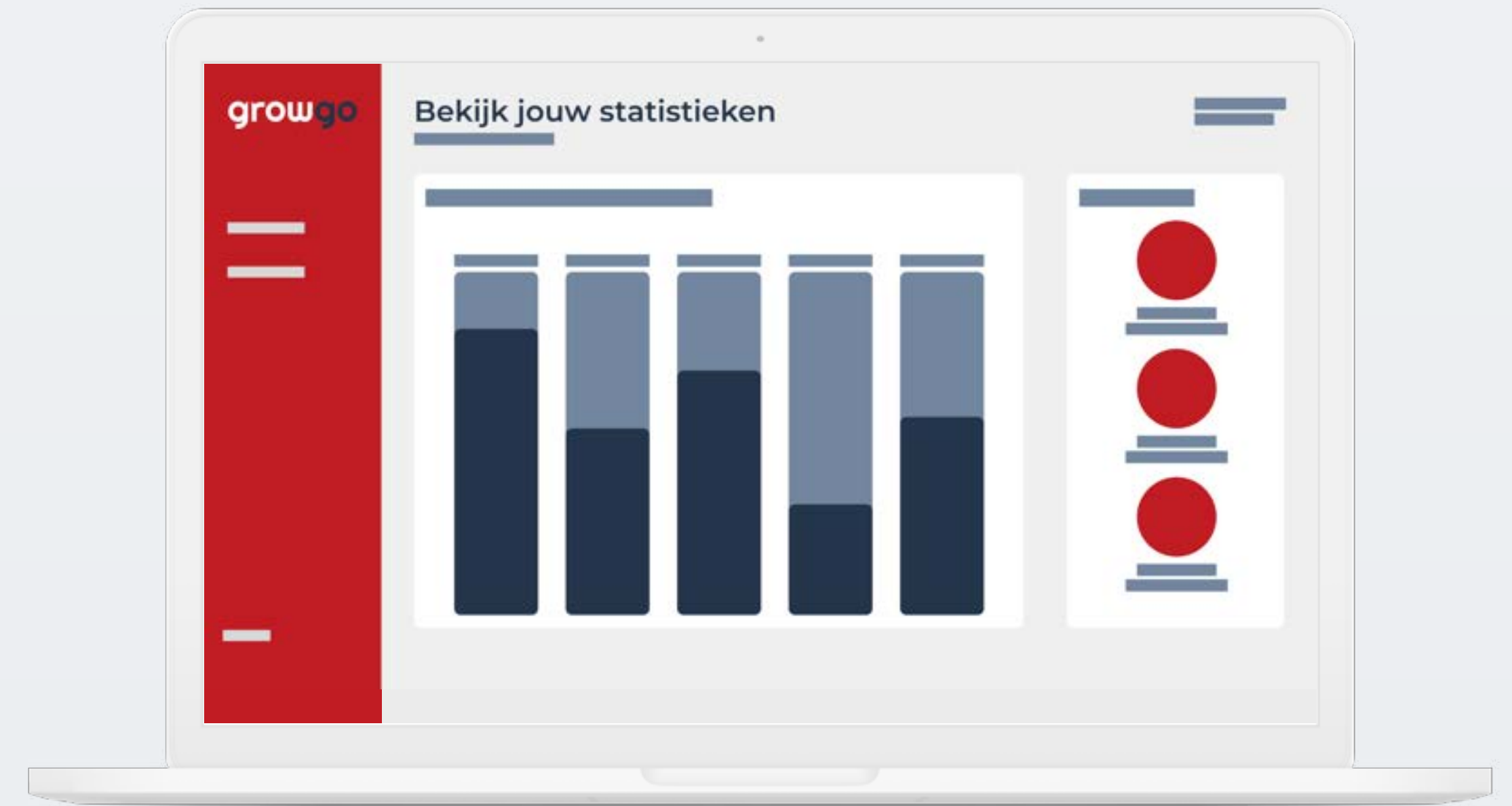
Jouw growcoach helpt jou het met het ontwikkelen van waardevolle zakelijke relaties.





Social performance dashboard

In het social performance dashboard heb je inzicht in jouw campagnes. Per campagne zie je statistieken zoals: aantal nieuwe connecties, acceptatieratio en het aantal reacties op jouw berichten.





CRM-intergratie

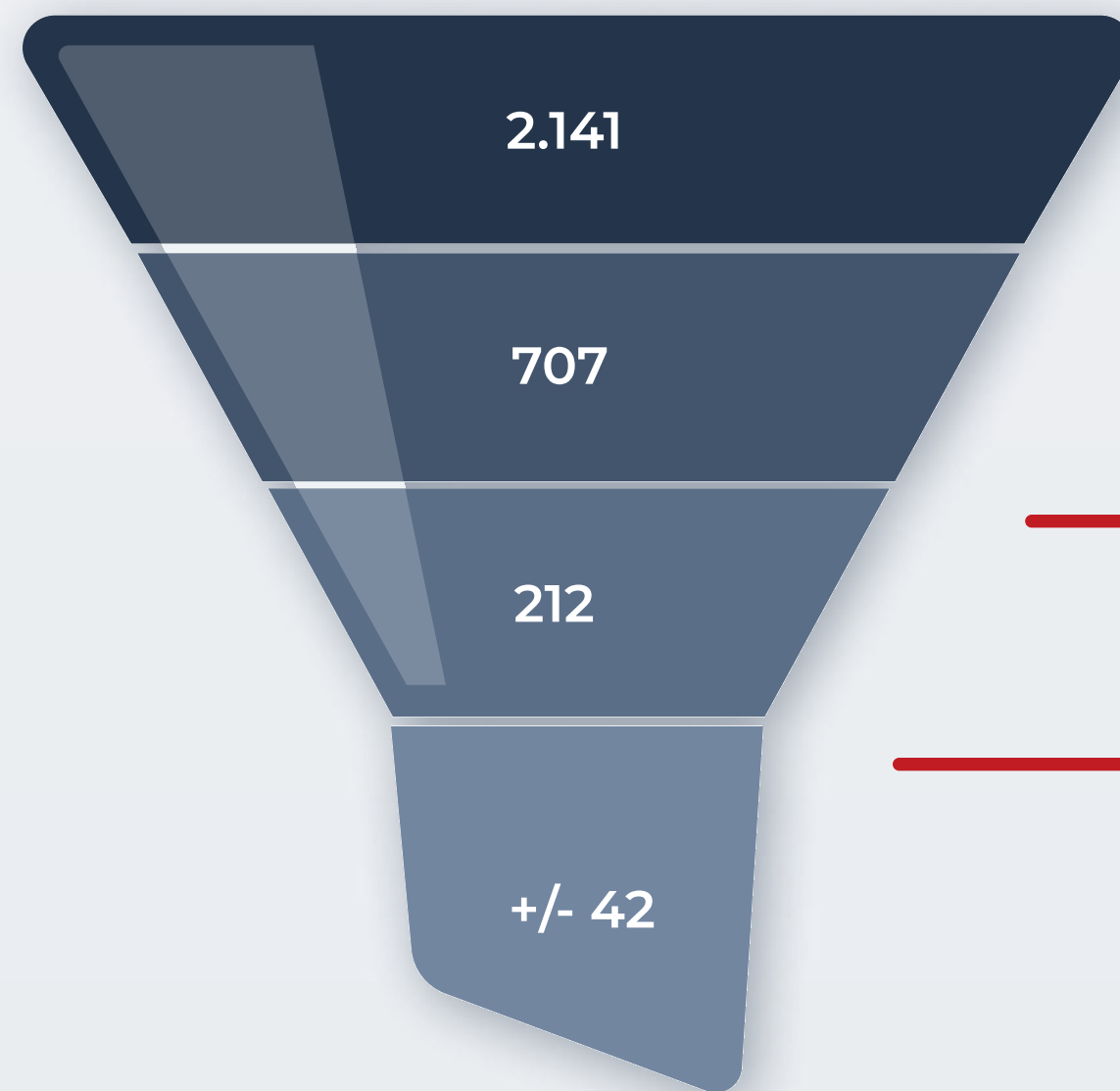
Integreer jouw CRM-systeem met onze tooling. Zo zorgen we ervoor dat nieuwe connecties direct doorgestuurd worden naar jouw systeem. Laat ons weten welk systeem je gebruikt zodat we de mogelijkheden kunnen bekijken.

The HubSpot logo, featuring the word "HubSpot" in a dark blue font with an orange robot head icon.The Microsoft Dynamics 365 logo, consisting of a dark blue triangle icon and the text "Microsoft Dynamics 365" in a dark blue font.The Pipedrive logo, featuring the word "pipedrive" in a bold, lowercase, black font with a trademark symbol.The Sage CRM logo, with the word "sage" in a green font and "CRM" in a grey font.The Salesforce logo, featuring a blue cloud icon with the word "salesforce" in a white font inside it.

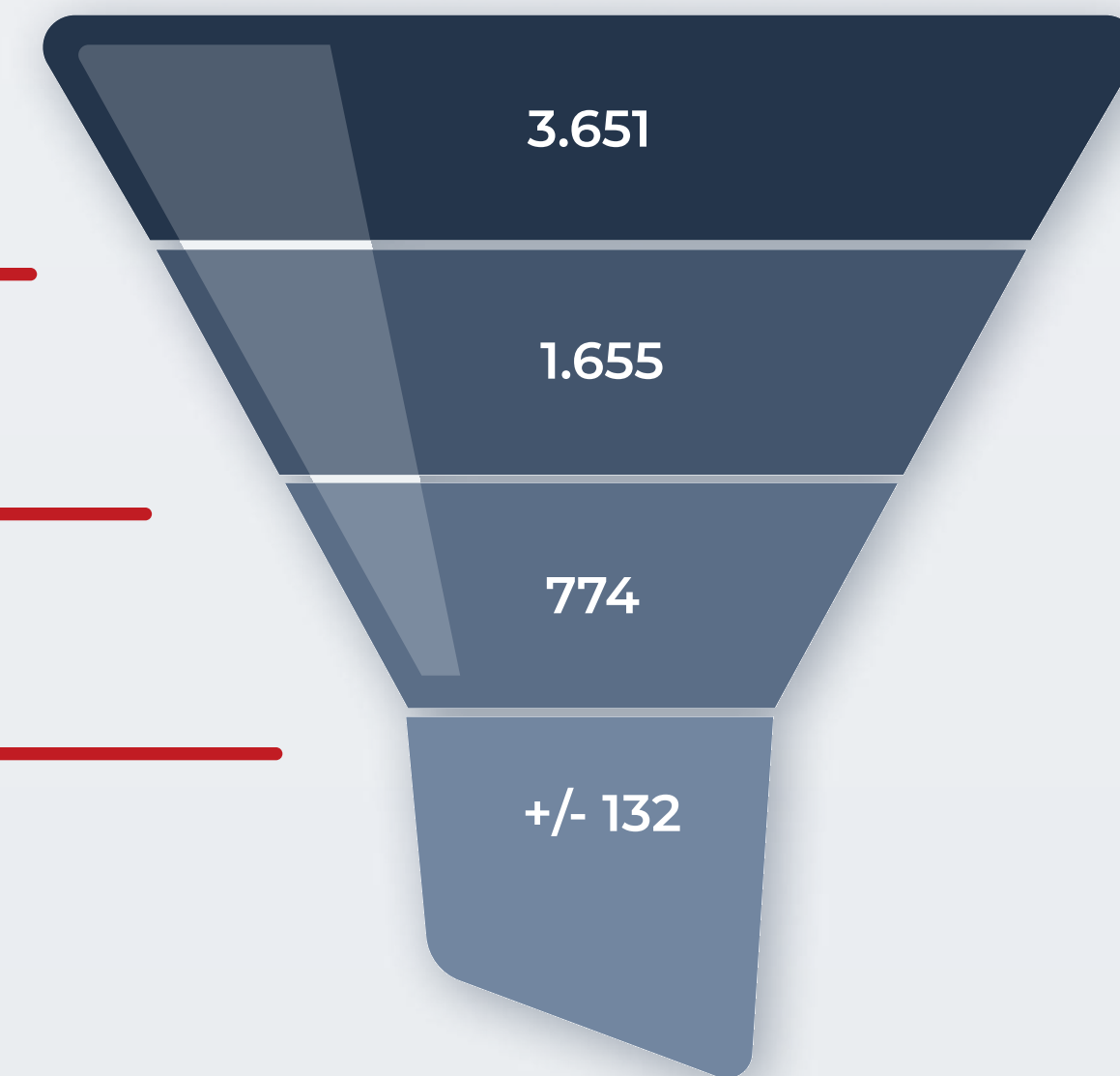


Resultaten

Campagne gericht op CIO, CISO & IT Managers voor een start-up in cyber security.



Campagne gericht op directie binnen detacheerders, uitzendbureaus en andere recruitment organisaties.



Connectieverzoeken

Geaccepteerde verzoeken

Reacties / LinkedIn gesprekken

Kennismakingsgesprekken





Klanten





growers



“

“Vanuit Offerte B.V. waren wij op zoek naar een oplossing om op een efficiënte manier ondernemers te bereiken én te activeren in zowel Nederland als België. growgo heeft ons hierin een passende en professionele oplossing geboden welke ons mede heeft geholpen om onze sales doelstellingen te behalen. Kortom een uitstekend kanaal voor onze marketingmix.”

Martijn J. Kommers

Team Lead Online Marketing Consultants NL & BE | **Offerte B.V.**

“

“Met de hulp van growgo hebben we een kickstart gegeven aan ons nieuwe bedrijf Platform Control. Binnen één maand hadden we genoeg partners, waardoor we intern direct moesten uitbreiden! Een prachtig bereik met perfecte ondersteuning.”

Jos van der Veeken

CEO & Founder | **Platform B.V.**





Investering

Het social sales plan biedt een concrete aanpak om jou continu in contact te brengen met jouw ideale prospects.

Hiervoor vragen wij een eenmalige investering vooraf en een vaste investering per maand.

Social sales

- ✓ Persoonlijke sales strategie
- ✓ LinkedIn profieloptimalisatie
- ✓ Uitbreiding persoonlijk netwerk
- ✓ Versturen 400 – 500 connectieverzoeken per maand
- ✓ Nieuwe connecties opvolgen met 3 berichten
- ✓ Autoriteit opbouwen door delen van relevante content
- ✓ Boosten social posts door geautomatiseerde like groepen
- ✓ Dashboard met live statistieken
- ✓ Persoonlijke growcoach
- ✓ Maandelijkse evaluatie
- ✓ Optioneel: volgers genereren voor bedrijfspagina
- ✓ Optioneel: integratie met CRM-systeem

🕒 Minimaal 6 maanden

€ 450,- p/m

Exclusief eenmalige opstart



Start nu



Klaar voor jouw persoonlijke groei?

Laten we beginnen met het bouwen aan een netwerk voor het leven.



+31 10 30 34 590



contact@growgo.io



www.growgo.io



growgo

